



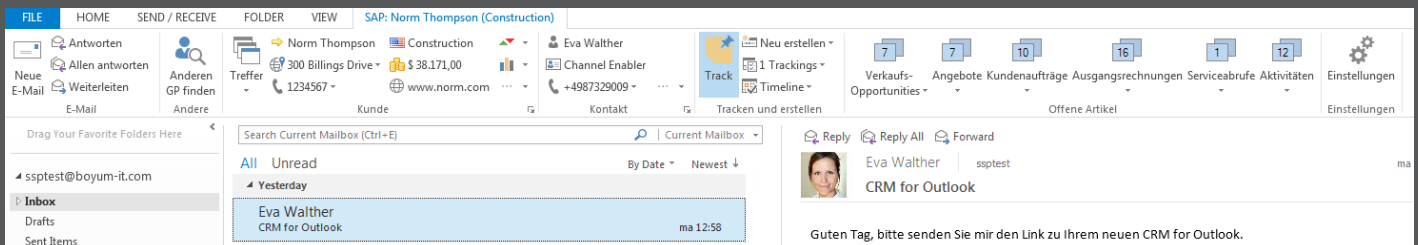
## Das neue Add-on für SAP Business One

Boyum IT präsentiert ein ganz neues Add-on, das SAP Business One mit Microsoft Outlook integriert. **CRM for Outlook** ermöglicht Mitarbeitern in den Bereichen Verkauf, Support und Vorstand wichtige SAP Business One Aufgaben direkt in Outlook auszuführen und zu pflegen, womit sie Zeit sparen und die Nutzerakzeptanz Ihrer SAP Business One Installation steigern.

Egal, ob Sie die letzten Verkäufe an einen Kunden sehen möchten oder eine Opportunity eines potenziellen Kunden aktualisieren möchten, ist dies jetzt in Outlook möglich. Sie müssen nicht mehr stundenlang nach wichtigen Informationen in verschiedenen Bereichen von SAP Business One suchen. Wir bieten Ihnen ein CRM-Cockpit in Outlook an, das alle Infos enthält und es Ihnen ermöglicht, Ihr CRM direkt aus Outlook effektiv zu verwalten.

Mit unserem neuen **CRM for Outlook** können die Benutzer, die von der vertrauten Outlook-Umgebung arbeiten möchten hier weiterarbeiten, ohne dabei die Dokumentation in SAP Business One zu vernachlässigen.

Sie können alle Hauptaufgaben direkt in Outlook vornehmen und Ihr SAP Business One System wird entsprechend gleichzeitig aktualisiert. Damit wird nicht nur die SAP Installation besser von Ihren Mitarbeitern akzeptiert, vielmehr sind Ihre Kontaktdaten auch kontinuierlich unternehmensweit aktualisiert und gepflegt.



# Funktionen und Vorteile:

Geschäftspartner, Kontaktpersonen, Opportunities und Aktivitäten direkt in Outlook pflegen; das spart Zeit und Sie sind immer auf dem aktuellsten Stand.

Erstellen und senden Sie E-Mails in Outlook wie Sie es immer tun und verknüpfen Sie diese mit SAP Business One Aufzeichnungen (Aufträgen, Verträgen, Aktivitäten usw.), wodurch es einfacher wird, die Kunden Historie aufrechtzuerhalten.

Gemeinsames Bearbeiten von Kontakt- und Geschäftspartnerdaten wodurch Sie immer auf dem aktuellsten Stand sind.

Daten in SAP Business One mit einem Klick öffnen und Zeit sparen, Informationen in SAP Business One zu suchen.

Remote-Zugang gibt Ihnen die Informationen, die Sie benötigen, wenn Sie sie brauchen.

Die Vertrautheit mit Outlook ermöglicht dem Benutzer CRM for Outlook auf schnellstem Wege nutzen zu können.

An Ihre Bedürfnisse anpassen. Wählen Sie relevante benutzerdefinierte Informationen aus SAP Business One, die Sie in Ihrem Outlook Menü angezeigt haben möchten, wenn Sie eine E-Mail erhalten.

Verbessern Sie Ihre tägliche Arbeit noch mehr durch zahlreiche Integrationen:

- Rufen Sie Ihre Kontakte per Skype oder Lync an
- Streckenplan auf Google Maps nachschlagen
- Öffnen Sie die Website des Geschäftspartners in Ihrem Standard-Browser
- LinkedIn-Profil im Menü sehen und im Browser nachschlagen (*geplant für 2015*)
- Kampagnen in MailChimp bearbeiten und Kontakte zu Ihrer bestehenden Liste hinzufügen (*geplant für 2015*)

Sobald Sie eine Kontaktperson in Outlook aktualisieren, wird der Kontakt auch in SAP Business One aktualisiert.

Mit CRM for Outlook müssen Sie nicht länger Daten von einem System zum anderen kopieren und einfügen.

Voller Überblick über die Kommunikation mit dem Geschäftspartner.

Alle Mitarbeiter können mit dem gleichen Datenbestand arbeiten und sind immer auf dem aktuellsten Stand.

**Verkauf Jahr bis heute**  
12.001,00  
+120,22 %  
**+62.376,70**

**Verkauf Monat bis heute**  
12.501,00  
-1%  
**+12.561,00**

**Top 3 verkaufte Artikel 2014**

Artikel	Verkauf
BT Usability Package	6.700
CRM for Outlook	4.500
BT MailChimp	1.000

**Adressiere GP Informationen**

Geschäftspartner Informationen		Rechnungspartner		Kontaktperson	
GP-Name	Mark Thompson	Name	Mark Thompson	Name	Shirley
Webseite	www.mcm.com	Strasse	200 Blythe Drive	Strasse	200 Blythe Drive
E-Mail	m1@mc.com	PLZ	03003	PLZ	03003
Telefon 1	1234567	Stadt	Miner Park	Stadt	Miner Park
Telefon 2		Staat	Pennsylvania	Staat	Pennsylvania
Fax	910-555-9111	Land	USA	Land	USA
Mobile					

**Darstellung der Top-3 verkauften Produkte ohne Outlook zu verlassen. Die Information steht übersichtlich und einfach zum Abruf in Outlook bereit.**